

Vacature Account Manager

Wil jij werken binnen een dynamische organisatie en ben je toe aan een nieuwe stap binnen jouw carrière? Op onze locatie in Oisterwijk hebben wij ruimte voor een nieuwe collega! Kom jij ons team versterken?

Als Account Manager ben je verantwoordelijk voor bestaande en nieuwe klantenaccount van het bedrijf. Je geeft onderbouwd advies en gaat samen met de klant op zoek naar een oplossing. Een salesfunctie met raakvlakken naar relatiebeheer. Op inhoudelijke wijze tot een deal komen is voor de Account Manager bij Securitech Detection & Verification elke keer weer een uitdaging.

Jouw verantwoordelijkheden:

- Relatiebeheer: het in stand houden en uitbreiden van relaties en netwerken;
- Verkoopbeheer: het verkopen van de producten tegen de beste commerciële voorwaarden, door het opstellen van offertes en het vergaren van kennis voor het geven van uitgebreide demonstraties aan relaties en/of klanten;
- Het behalen van de door het Management opgelegde targets.

Wij verwachten:

- Je ben commercieel en klantgericht
- Je bent sociaal ingesteld
- Je kunt meedenken met de klant
- Heb je een groot verantwoordelijkheidsgevoel.

Je bent een energieke gesprekspartner met een gezonde dosis humor en beschikt over uitstekende communicatieve vaardigheden.

Wij bieden:

- Een fulltime baan in een groeiend bedrijf
- Salaris van €2.800,- tot €4.000,- per maand
- 25 vakantiedagen
- Goede pensioenregeling (50/50)
- Laptop, telefoon en auto van de zaak
- Bonusregeling
- Elke dag lunch van de zaak en wekelijks een gezellige vrijdagmiddagborrel!

Contact informatie

Mocht dit interessant voor je zijn en wil je eens geheel vrijblijvend kennis maken? Mail dan je CV met motivatie naar Candace@securitech.nl